



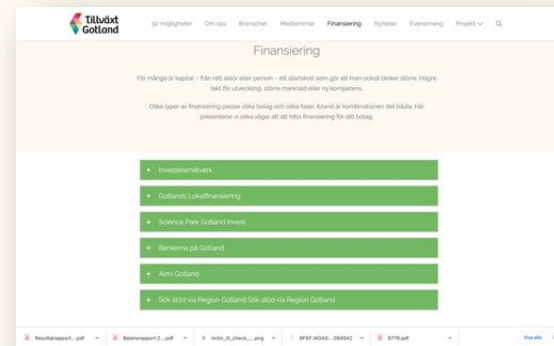
2023-2025

Bakgrund

- Under år 2022 har projektet Investerarnätverk Gotland pågått i regi av Tillväxt Gotland. Projektet har haft som mål att bygga upp ett nätverk för investerare på ön.
- Ett aktivt nätverk med investerare på Gotland gör det lättare för öns bolag som söker kapital (och kompetens!) att hitta en partner som ökar chanserna till en lyckad tillväxtresa.
- Projektet har finansierats av Region Gotland under 2022 och bidraget har gått till att ha en person på halvtid som projektledare samt ett antal event/träffar för nätverket.

Resultat

- Projektet har lett till ett antal träffar där nätverket har kunnat lära känna varann, skapat kontaktvägar och samarbeten. Dessutom har ett antal bolag (7) kunnat presentera sin affärsidé.
- Under året har antalet medlemmar växt och idén med ett nätverk för investerare har mottagits mycket positivt hos banker, företag som jobbar med bolag som Science Park och Almi, samt hos investerarna själva.
- En undersida på webben (tillvaxtgotland.se/finansiering) finns som lyfter flera olika finansieringslösningar för bolag som behöver startkapital eller tillväxtkapital.
- Antal investerare i nätverket 35
- Antal träffar under året 4 (samt ett event som planeras i februari 2023)
- LinkedIn-sida med över 90 följare





2023

Klart vi vill hålla i detta. Vi har precis påbörjat en ny företeelse/en plattform där bolag och kapital kan mötas och få saker att hända. Vi har hittat ett unikt sätt för oss på Gotland att jobba med investerarrträffar.

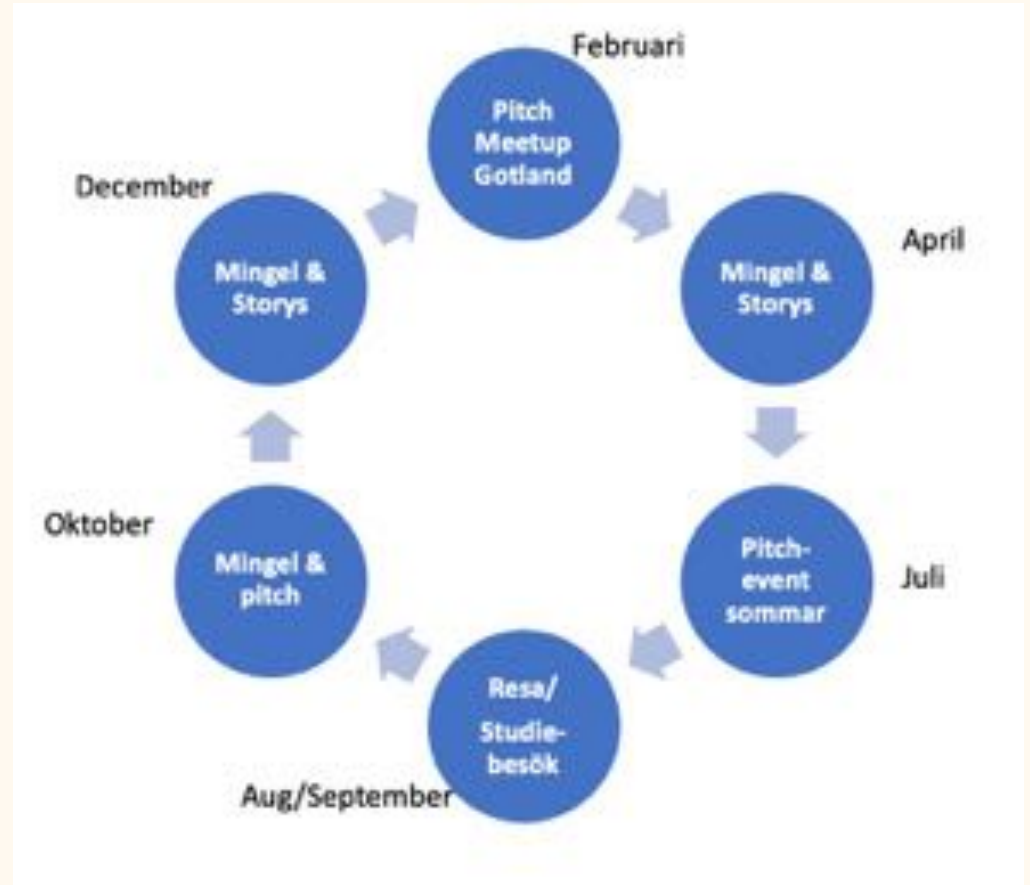
Under närmsta åren ska vi:

- hålla fortsatt tempo med träffar för nätverket.
- fortsätta informera och bygga kännedom för både potentiella investerare och bolag att nätverket finns.
- säkerställa att "Pitchmeet – ett öppet pitchevent" blir till en årligen återkommande träff där vi också bygger upp intresset hos fler på ön och säkerställer rekryteringen av fler bolag och investerare

Resursbehovet är projektledning samt 5-6 event under enklare former men där lokal, förtäring, innehåll som t ex en föreläsning eller liknande behövs.

2023 års aktiviteter

- 1 större pitch-event
- 2 tillfällen endast nätverket och nån föreläsning
- 2 tillfällen med ett 1-3 pitchande bolag
- 1 tillfälle med studiebesök/resa



PitchMeetUp 16 feb i rosa huset, Visby (status 23 jan):

- 17 anmälda investerare
- 6 pitchande bolag (fler anmälda)
- 3 personer i vår expertpanel
- Lokal klart, publik och andra intressenter, max 70 p, övrig publik 200 kr/pers
- Pressrelease ska göras i veckan

Program:

- 14.00 Ankomst, registrering
- 14.30 Start, välkommen och presentation av panelen
- 15.00 Pitchande bolag del 1 (3 st)
- 15.45 Paus med förtäring
- 16.45 Pitchande bolag del 2 (3 st)
- 17.30 Paus
- 17.50 Prisutdelning till dagens bästa pitch
- 18.00 Summering och avslut
- 18.15-19.00 Fortsatt mingel

Panelen:

Peg Söderberg: Entreprenören och ägare av Moving Floor som nu erövrar världen med sitt unika patent för rörligt golv i djurstallar tillsammans med sin syster. De förändrar en hel industri inom lantbruket och miljövinstererna är stora. Det har mottagit många priser som t ex vinnare i kategorin Transformation i SEB:s tävling The Next Awards. Nu har de nyligen tagit in 40 miljoner i nytt kapital och vet allt om utmaningarna att bygga ett bolag och att försöka etablera sig på andra sidan jorden.

Tarja Zu Dem Berg: Svart bälte i investeringar och över 20 års erfarenhet av att hitta "rätt" bolag. Tidigare fund manager på Almi Invest och idag samma ansvar men på nya investerarbolaget Star Impact som går in i bolag i tidigt skede med hållbarhet i fokus. Tarja har med "sina" investerarbolag gått in i flera startups på ön och är ofta även en del av styrelsen där. Alltid med ett stort engagemang och kunskap som bidrar till deras resa. Tarja har också prisats för sitt arbetssätt och nyligen genomgått en Silicon Valley-baserad VC accelerator.

Patrik Rees: Investerare i egna bolaget East coast capital och entreprenör som också byggt bolag från grunden. Ehandelstjänsten Bygghemma.se såldes för 900 mkr. Idag en portfölj med flera bolag som omsätter närmare miljarden. Även engagerade i flera projekt på ön som t ex Tofta Beach house och mycket mer. Patrik har sen han flyttade till Gotland blivit en stark profil i näringslivet och är ständigt nyfiken på bra idéer.



Exempel på loggo-parad som medfinansiere

Gotland
**PITCH
MEETUP**



**SCIENCE PARK
GOTLAND**



LUDVIG & CO

Sparbanken Gotland



Finansiering 2023-2025

Kostnad, tkr	2022	2023	2024	2025
Projektledning 50%	-390	-390	0	0
Projektledning 30% *	0	0	-234	-234
Event Pitchmeet årligen **	-50	-10	-60	-70
Mindre event för nätverket, lokal, förtäring mm 5-6 st	-35	-75	-80	-90
Kommunikation, formgivning och webb	-70	-10	-15	-18
Övrigt. Ekonomi, admin mm	-35	-10	-10	-10
Summa kostnader	-580	-495	-399	-422
Finansiering/intäkt, tkr				
Medlemsintäkter 5000 kr per medlem i nätverket	0	80	100	150
Sponsorer till event från t ex näringslivet ***	0	50	65	75
Sponsorer, medarrangör till PitchMeet ****	0		25	35
Biljettintäkter Pitch meet event		6	10	15
Stöd från Region Gotland	496	350	200	150
Resultat efter finansiering för TVG	-84	-9	1	3

*) Fr 2024 kan projektledare gå ner till 30%. **) Pitchmeet event 2023 finansieras delvis av 2022 års budget ***) Sponsorer som t ex Almi, Science Park eller andra från näringslivet som vill attrahera denna målgrupp ****) sponsor som önskar vara del av detta event – t ex sammanslagning av event inom liknande tema som t ex finansiering

